

器の配管接続の不良や、

にも製造拠点があり、11年7月期のグループ全体の売上高は約170億円。

海外の両拠点は売り上げ増を見込めるが、国内の需要増には期待しにくい。拠点の集約化により収益性を高める。

さらに同年に航空宇宙産における認証プログラム「NADCAP」を取得し。材料試験機関としては2番目のこと。しかも、つとも難易度が高いときさる疲労試験については2しかない「狭き門」だ。

10年計画

NADCAPはボーインやエアバス、ロールスロスなどの航空機関連の大会社が管理する認証プログラムで、この分野に本格参入するには不可欠の規格。時はかかったが、当初から年計画で戦略を練っていたという。一連の規格戦略、同社の新分野への参入弾みをつけようことにな

(敬称略)

このほか、10数店舗で導入計画がある。

強さの本質



▽:「日本の中小企業は新興国メーカーを支えるイコ

ールパートナーになれる」と強調するのはサンシン電気(東京都練馬区)社長の石井宏宗さん。明治大学のビジネススクールで教壇に立つ。▽:「日本の部品メーカーが海外のセットメー



石井さん

カーを育ててきたことと同様に、中小企業がどうやって価値を生み出しているか教えられることは多い」と、バン格拉デシユやベトナムなど新興国の官僚候補に講義する。▽:日本の中小は「必死に人を育ててイノベーションを起こしている。経営こそが強さの本質。官僚はやみくもな企業誘致より、両者を結ぶコーディネーターになるべきだ」と説く。

真空炉による優れた熱処理

・HP窒化処理を

日本国内最大級 3.5トン真空炉

2010年9月新稼動

タイ工場 本格稼動

アユタヤ県 バンパイン工業団地

TEL 0-3526-8070 FAX 0-3526-8071

本 づくります—。

企画・編集者集団! 日刊工業出版プロダクション

☆実績☆

- 自叙伝 ●回顧録
- 随筆集 ●歌集
- 社史 ●団体史
- 経営書 ●技術書
- 団体 ●サークル会誌
- PR ●カタログ、会社案内など

たとえば—
社史・自叙伝・論文集。
経験豊富な本づくり
コンサルタントが
すべてをお手伝いします。
無料 懇切コンサルティング