

■SANSHIN大学 2018年度 講座終了報告書 (期間: 2018年4月1日～2019年3月31日)

2018年度の「SANSHIN大学」の講座・講義は、下記のとおり開講されました。延べ受講者数は「本講座」と「ビジネス英語講座」を合わせ647名になっています(前年比延べ38名増)。

※略号: SSG (サンシングループ全社)、SSD (サンシン電気(株))

講座名/講義、発表テーマ		講師又は発表者(敬称略)	受講者数	開講時間(分)	開講日時
特別講座	「2040年の未来予測から紐解く先進技術の活用可能性について～ロボット・IoT・AIの本格普及による生活・仕事の変化」	渡邊 藤晴 氏 三菱UFJリサーチ&コンサルティング㈱ イノベーション&インキュベーション室 室長・プリンシパル	43	90	2018年10月3日(水)15:00-16:30
管理者養成講座	「ハラスメント～実践編～」	石井 宏宗 氏 サンシングループ代表	13	60	2018年5月25日(金)13:30-14:30
ビジネス実務講座	「与信管理～実践編～」	石井 宏宗 氏 サンシングループ代表	43	60	2018年5月25日(金)11:00-12:00
ビジネス実務講座	「経営学の基礎」	石井 宏宗 氏 サンシングループ代表	5	90	2018年7月30日(月)15:30-17:00
ビジネス実務講座	「現場力を鍛える(全4回)」※受講者数は延べ人数、開講時間は1講座当たり	志村 勝己 氏 サンシン電気(株)及び新光和(株) 品質保証顧問	117	90	2018年7月19日(木)、8月23日(木)、9月20日(木)、10月25日(木)13:30-15:00
ビジネス実務講座	「貿易講座～基礎編・実務編～」	近藤 春樹 氏・吉田 裕亮 氏・今井 利明 氏 サンシン電気(株) PROFIT CENTRE, AGO-PJT 同SALES CENTRE, LOGI-PJT, PROFIT CENTRE, IT PJT	14	90	2018年7月26日(木)13:30-15:00
ビジネス実務講座	「副業の税務と個人の確定申告」	中山 慎吾 氏 大平宏税理士事務所 所長代理・1級FP技能士	28	90	2018年12月12日(水)13:30-15:00
健康経営講座	「肩こり・腰痛予防セミナー」	福谷 直人 氏 (株)バックテック代表・理学療法士	18	90	2018年8月21日(火)13:30-15:00
健康経営講座	『「健康経営」とライフプラン～これから我々の目指すべき「健康」とは～』	樋口 功 氏 アクサ生命保険(株) コーポレート営業統括部 コーポレート営業開発グループ グループ長	14	90	2018年11月16日(金)13:30-15:00
特別講座	Analysis and State of SSG for FY2019	石井 宏宗 氏 サンシングループ代表	45	60	2019年2月8日(金)14:00-15:00
コミュニケーションスキルアップ講座	ビジネス英語(全24回連続コース)	Mr.Gregory Jarvie Jarvie English School代表	154	40/回	2018年4月12日～2019年3月26日 11:00-12:00 (Japan time)
自己啓発	e-Learning「BizStyle」による自主受講又は研修	佛ビズアップ総研 講師陣(SSG代表石井、経営者、大学教授等)	153	60～120/回	2018年4月1日～2019年3月31日の間に研修または自主受講
定期検診	エゴグラム検査の各自受検	石井 美帆 氏 株式会社シグマフードサービス 代表取締役社長			2019年2月1日～7日の間に受検
受講者数計			647		※ビジネス英語の受講者数は24回の延べ人数 ※エゴグラム検査は含まず

■各講座・講義の開講概要（2018年度SANSHIN大学）

講座名／講義、発表テーマ		概要
特別講座	「2040年の未来予測から紐解く先進技術の活用可能性について～ロボット・IoT・AIの本格普及による生活・仕事の変化」	三菱UFJリサーチ&コンサルティング(株) イノベーション&インキュベーション室室長・プリンシパルの渡邊藤晴氏を講師としてお招きし、2040年の未来予測から紐解く先進技術の活用可能性について、ご講義頂きました。2040年の未来予測は想像以上に衝撃的なものでしたが、未来予測からどのようにビジネスチャンスをとらえるか、一人一人がどのように行動していくべきかを考える大変良い機会となりました。個々のビジネスに関連した質疑応答が成され、活発に意見交換が行われました。
ビジネス実務講座	SSG管理者養成講座	SSG代表の石井宏宗氏を講師として、SSG役員及び管理職に対し、「ハラスメント」についてご講義頂きました。グローバル化やIT技術の発達、肥大化した組織内などで多様化している「ハラスメント」について、その定義や種類、歴史、最近の様々な事例など幅広くお話し頂きました。ハラスメントの問題点と対処法を管理職で共有し、活発な意見交換が行われました。関西営業所では、「経営学の基礎」についてあらためてご講義頂き、理解を深めました。
ビジネス実務講座	与信管理～実践編	SSG代表の石井宏宗氏を講師として、昨年に続き「与信管理」の実践編として、あらためて基礎知識から具体的に現場で注意すべきポイントや与信・保全・回収の現場での対応策などを分かり易くお話し頂きました。お取引上の重要なポイント等について営業・管理部門共に知識と理解を深めました。
ビジネス実務講座	現場力を鍛える	SSD及び新光和(株)の品質保証顧問を講師として、4回にわたり「現場力を鍛える」についてお話し頂きました。強い現場を作るために一人一人がどのような意識を持ち、どのような姿勢で仕事に向き合うべきか？ということや、講師の経験を交えた熱い言葉でお話し頂きました。仕事だけでなく、人生において大切なこととは何か？についてもお話し頂き、感動溢れる講義となりました。
ビジネス実務講座	貿易講座	SSDの管理部門の社員を講師として、貿易について、概要編・実践編の2構成で、貿易の基礎から当社が実際に行っている海外との取引についての具体的な注意点などについてお話し頂きました。貿易についての基本事項の復習から地域・製品ごとの取引上の注意点などについて分かり易くご講義頂きました。営業担当者からは個々の取引において具体的に気を付けるべき点などについての質問などが成され、今後の営業活動の課題等を含め、活発な意見交換・情報共有が行われました。
ビジネス実務講座	副業の税務と個人の確定申告	1級FP技能士（現在は税理士）を講師としてお招きし、「副業の税務と個人の確定申告」についてご講義頂きました。AIや副業解禁と働き方改革の関連性に始まり、副業をする場合の確定申告のポイント、副業の税務リスク、投資についてのお話しなど、大変分かり易くテンポよくお話し頂きました。SSDでは昨年10月より副業・兼業を認める規定を整えたこともあり、受講者一人一人がそれぞれの生活や働き方を考える良い機会となりました。
健康経営講座	肩こり・腰痛予防	「肩こり・腰痛予防アプリ」ポケットセラピスト”を運営する(株)バックテックの代表であり、理学療法士でもある方を講師としてお招きし、職場で簡単にできる肩こり・腰痛予防対策について教えて頂きました。実際に身体を動かして、自分の肩こりや腰痛の原因を知ることから始まり、具体的に効果のあるストレッチなどを教えて頂きました。“ポケットセラピスト”の体験利用を通じて、個別に体の不調について相談することで、自身の健康・身体を見直し、ヘルスリテラシーの向上に繋がりました。
健康経営講座	「健康経営」とライフプラン～これから我々の目指すべき「健康」とは～	アクサ生命保険(株)の健康経営アドバイザー(初級)（現在は健康経営エキスパートアドバイザー）を講師としてお招きし、人生100年時代と言われる今、これから私たちが目指すべき「健康」についてお話し頂きました。「健康づくり(体)」が大切なのはもちろんのこと、「生き甲斐(心)」と「家庭経済(お金)」も合わせた3つのバランスが大切であることを教えて頂き、一人一人が3つ合わせた「健康」について深く考える機会となりました。今後も社員のヘルスリテラシーの向上のために継続して情報提供をする必要性を感じました。
特別講座	Analysis and State of SSG for FY2019	今年も「SSG経営事業報告会」が2019年2月8日に開催されました。SSG各社の役員を含むスタッフが参加し、その様子はSSG各社の拠点（香港、大連、セブ、関西、名古屋、千葉等）にLIVE配信されました。経営事業報告会では、SSG代表の石井宏宗氏より、SSG各社の経営分析結果および今後の戦略が説明され、全社で共有されました。また、1年間で活躍した社員の表彰と今年度新たに加わったスタッフの紹介（東京、大阪、セブ、香港）も行われました。
コミュニケーションスキルアップ講座	ビジネス英語（全24回連続コース）	今年は8年目に突入し、一昨年より開講したビギナー向けの「ビジネス英語Ⅰ」では、初歩的な日常会話からビジネスシーンで即座に使える英語の習得を目指し、この1年で受講者のレベルが上がりました。「ビジネス英語Ⅱ」も継続的にステップアップし、より実践的な英会話の習得に繋がっています。今年度は12月よりクラスを刷新し、ビジネスシーンでより効果的に使える英語の習得を目的としたAdvanced Classをスタートしました。授業は、昨年に引き続き、カナダに一時帰国中の講師とカナダ・日本間でSkypeにより行っており、物理的な距離を感じさせない活気ある授業が展開されています（継続中）。
自己啓発	e-Learning” Biz Style”による自主受講又は研修	(株)ビズアップ総研の「Biz Style」を活用し、それぞれが自由に講座を選択し、各自が月に1回WEBで受講し、業務に必要な知識・知見を深めています。

- SANSHIN大学での教育研修とは別に、SSD各部署（営業・設計開発・品質管理・営業管理・管理など各部門）ごとに、業務に必要な知見・知識の強化やスキルアップを、OJT/OFFJTにより継続的に実施しています。
- Skypeでの講座配信により、遠隔地での受講も可能となり、より多くの受講生が受講できるようになりました。
- SSDのサーバー上に、「SANSHIN大学・年度別ライブラリー」が設けられ、全ての講義・講座の発表資料やレジュメ等が格納されており、SSG各社の社員であれば誰でも閲覧し学習することが出来るようになっています。